



# William Ardila

Gerente comercial

## CONTACTO

☎ 3214242579 2253520

📍 Bogotá 1962  
C.C.19498875

✉ we\_ardila2@hotmail.com



## EDUCACIÓN

### Economista

Universidad Católica de Colombia  
1991

Gerencia de Ventas-  
Entrenamiento a equipos de  
ventas. Universidad EAFIT.2001

### Gerencia de Mercadeo.

Universidad EAFIT  
2001

## Gerente Comercial.

Desde el 2012 y actualmente soy el Gerente - Fundador de **Calidad Alimentaria**, [www.calidadalimentaria.com.co](http://www.calidadalimentaria.com.co)  
[www.calimentaria.co](http://www.calimentaria.co)  
[www.cursosdemaniplación.co/land.php](http://www.cursosdemaniplación.co/land.php) Compañía con cerca de 50.000 usuarios al año, con más de 300 clientes en diferentes canales y 5 puntos de atención directa.

Entre el 2019 y 2020 también entrené cuatro gerentes en Dispapeles con foco ontológico y comercial. Reportes a Gerencia Comercial e informe de cierre a Presidencia.

He dictado más de 100 conferencias.

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### Jugos Tropicales | Gerente – Representante legal

Abril 2009 – Junio 2011

Gerencia de la empresa, apoyo planta, estrategias comerciales, procesos de contratación estatal a través de licitaciones con la Secretaría de Educación, ICBF, Agencia Logística del Ejército y la Secretaría de Integración Social. Dirigí negocios tales como maquilas para grandes superficies. Reporte a Socios.

### Televisa Distribuidoras Unidas Gerente regional.

Febrero. 2003 – Mayo 2004

Monopolio de la distribución de las revistas y formularios de impuestos, distribuidores de los operadores de prepago, telefonía celular y larga distancia. Responsable de la Regional Bogotá con una participación del 53% de las ventas del país en las tres categorías con foco comercial y administrativo.

### Colombina s.a. | Gerente regional de distribución.

Octubre 1994-Marzo 2002

Encargado del montaje, desarrollo y dirección del canal TAT y distribuidores exclusivos. Manejo de vendedores mayoristas y detallistas. Aplicación de nuevos procesos rentabilizando los negocios. Manejo del grupo comercial de 250 personas. Apoyo apertura canales a nivel nacional. Apertura de negocio de helados.

### Coltabaco | Supervisor de ventas.

Marzo 1990- Agosto 1993

Apoyo comercial en todos los canales, supernumerario de directores de agencia. Brigadas de siembra, logísticas de distribución por canales y atención de eventos de consumo masivo (patrocinios, degustaciones, conciertos y ferias) Representación ante medios masivos. Manejo de 50 personas.

## HABILIDADES

Coach

Gerente

Conferencista

Entrenador comercial foco ontológico

Generador de valor en los negocios

Aportar beneficios.